

QUI SOMMES-NOUS?

SHOWSDT est le leader dans la fabrication, la distribution et l'installation d'équipement scénique sécuritaire, de gréage et d'automation pour l'industrie du spectacle et du divertissement. Que ce soit pour de la location, de la vente, une installation permanente sur mesure ou une conception de A à Z, nous travaillons activement à réaliser des projets d'envergures avec des clients nationaux et internationaux.

LE DÉFI !

Relevant de la direction des Ventes et du développement des affaires, vous aurez pour tâches de procéder à la recherche et à l'estimation des appels d'offres

Livrer des solutions qui n'existent pas... encore? C'est notre expertise ! Notre équipe est à cette image !

TÂCHES ET RESPONSABILITÉS

- Analyser les dossiers d'appels d'offres et identifier les besoins du client
- Rédiger les propositions
- Coordonner les équipes internes pour obtenir les informations nécessaires à la réponse
- Assurer le suivi des réponses et négocier les conditions avec les clients ou les maître d'oeuvre
- Veiller à la conformité des réponses aux exigences du cahier des charges
- Travailler en lien avec les chargés de projet pour assurer l'intégrité du projet

APTITUDES PROFESSIONNELLES

- Connaissance du milieu de la construction (un atout)
- Expériences en milieu production manufacturier (un atout)
- Connaissances appropriées en lien avec notre marché
- 5 ans minimum en charge de projet et / ou Ventes -
- Facilité d'apprentissage des outils informatiques
- Bilingue

APTITUDES PERSONNELLES

- Autonome, rigoureux et structuré
- Avoir la capacité de traiter un bon nombre de données avec précision
- Attitude positive et axée sur la solution
- Avoir de bonnes aptitudes pour le travail d'équipe

Intéressé ?

Fais parvenir ton CV à nmcneil@showsd.com

* Le masculin est utilisé ici pour alléger le texte